

Документ подписан квалифицированной электронной подписью

Сертификат: 029405EA0079B1609A4EAA3133CFE7DA

Владелец: "АНО ВО "РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ"; АИ

Действител... Елецкий филиал

АНО ВО «Российский новый университет»

**Елецкий филиал Автономной некоммерческой организации высшего образования «Российский новый университет»
(Елецкий филиал АНО ВО «Российский новый университет»)**

кафедра прикладной экономики

Рабочая программа учебной дисциплины (модуля)

Кредитный рынок

(наименование учебной дисциплины (модуля))

38.03.01 Экономика

(код и направление подготовки/специальности)

Финансы и кредит

(код и направление подготовки/специальности, в случаях, если программа разработана для разных направлений подготовки/специальностей)

Рабочая программа учебной дисциплины (модуля) рассмотрена и утверждена на заседании кафедры «16» января 2024, протокол № 5.

Заведующий кафедрой Прикладной экономики

(название кафедры)

к.э.н., доцент Преснякова Д.В.

(ученая степень, ученое звание, фамилия и инициалы, подпись заведующего кафедрой)

Елец
2024 год

1. НАИМЕНОВАНИЕ И ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебная дисциплина «Кредитный рынок» изучается обучающимися, осваивающими профиль «Финансы и кредит» в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика от 12.08.2020 г. № 954. Основная цель изучения учебной дисциплины состоит в том, чтобы дать обучающимся систематизированные знания по актуальным теоретическим и практическим проблемам организации функционирования денежного и кредитного рынка и их связи с реальным сектором экономики, сформировать профессиональные представления в области теории денег и кредита, привить практические навыки в области анализа денежного обращения, кредита и кредитного рынка, умения и навыки в проведении анализа экономических процессов и явлений на кредитном рынке. Задачи дисциплины «Кредитный рынок»: - изучить структуру современного кредитного рынка, виды финансовых инструментов, обращающихся на нем, его инфраструктуру и основных инвесторов; - рассмотреть состояние кредитного рынка с использованием экономической, финансовой и статистической информации, выявить основные проблемы и риски; - уметь формулировать рекомендации по совершенствованию функционирования основных участников кредитного рынка: эмитентов, инвесторов, финансовых посредников, инфраструктуры и органов регулирования; Изучение учебной дисциплины направлено на подготовку обучающихся к осуществлению деятельности в соответствии с профессиональным стандартом «Специалист по финансовому консультированию», утвержденным приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 19 марта 2015 г. N 167н.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Учебная дисциплина Кредитный рынок относится к части учебного плана формируемой участниками образовательных отношений и изучается на 4 курсе.

2.1. Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Изучению данной учебной дисциплины по очно-заочной форме предшествует освоение следующих учебных дисциплин:

Финансовая политика компании
Международные валютно-кредитные отношения
Рынок ценных бумаг
Деньги, кредит, банки
Основы финансовых расчетов
Финансовые рынки и институты
Финансовая грамотность и управление финансами
Макроэкономика
Личные финансы
Микроэкономика
Параллельно с учебной дисциплиной изучаются:
Банковский менеджмент и маркетинг
Государственные и муниципальные финансы
Кредитная политика компании
Финансовая среда и финансовые риски
Финансовый анализ предприятия
Финансовый мониторинг

2.2. Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:

Результаты освоения дисциплины «Кредитный рынок» являются базой для прохождения обучающимися производственной практики: технологическая (проектно-

технологическая) и преддипломной, а также для изучения учебных дисциплин:

- Организация деятельности коммерческих банков
- Оценка эффективности инвестиционного портфеля
- Ценообразование
- Проблемы экономической безопасности.

Развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств обеспечивается чтением лекций, проведением семинарских занятий, содержание которых разработано на основе результатов научных исследований, проводимых Университетом, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины обучающийся по программе бакалавриата должен овладеть:

- *Способен консультировать клиентов по вопросам планирования и взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса (ПК-6)*

Планируемые результаты освоения компетенций

Компетенция	Показатели (планируемые) результаты обучения	Код результата обучения
<i>- Способен консультировать клиентов по вопросам планирования и взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса (ПК-6)</i>	<u>Знать:</u> - концептуальные характеристики и базовые сегменты кредитного рынка, необходимые для осуществления финансовых взаимоотношений с потенциальными поставщиками финансовых услуг;	ПК-6-31
	- классификационные признаки кредита и рисков, необходимые для составления финансовых планов и их влияние на работу организаций на кредитном рынке с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-32
	- виды кредитных рисков и рейтингов, современный инструментарий кредитной политики коммерческого банка для взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-33
	- современные тенденции международных рынков капитала и факторы макроэкономической стабилизации на кредитном рынке для планирования и взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг;	ПК-6-34
	<u>Уметь:</u> - раскрывать концептуальные характеристики и базовые сегменты кредитного рынка, необходимые для осуществления финансовых взаимоотношений с потенциальными	ПК-6-У1

	поставщиками финансовых услуг;	
	- конкретизировать классификационные признаки кредита и рисков, необходимые для составления финансовых планов и их влияние на работу организаций на кредитном рынке с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-У2
	- выделять виды кредитных рисков и рейтингов, применять современный инструментарий кредитной политики коммерческого банка для взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-У3
	- использовать современные тенденции международных рынков капитала и факторы макроэкономической стабилизации на кредитном рынке для планирования и взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг;	ПК-6-У4
	<u>Владеть:</u> - концептуальными характеристиками и базовыми сегментами кредитного рынка, необходимыми для осуществления финансовых взаимоотношений с потенциальными поставщиками финансовых услуг;	ПК-6-В1
	- классификационными признаками кредита и рисков, необходимыми для составления финансовых планов и их влияние на работу организаций на кредитном рынке с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-В2
	- категориями кредитных рисков и рейтингов, современным инструментарием кредитной политики коммерческого банка для взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса;	ПК-6-В3
	- современными тенденциями международных рынков капитала и факторами макроэкономической стабилизации на кредитном рынке для планирования и взаимодействия с потенциальными поставщиками финансовых услуг;	ПК-6-В4

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетные единицы (72 часа).

Общий объем учебной дисциплины

№	Форма обучения	Семестр/ сессия, курс	Общая трудоемкость		в том числе контактная работа с преподавателем							СР	Контроль
			в з.е.	в часах	Всего	Л	ПР	КоР	зачет	Конс	экзамен		
1.	Очно-заочная	8 семестр, 4 курс	2	72	14	8	4	1,7	0,3			58	
		<i>Итого:</i>	2	72	14	8	4	1,7	0,3			58	

Распределение учебного времени по темам и видам учебных занятий

очно-заочная форма

№	Наименование разделов, тем учебных занятий	Всего часов	Контактная работа с преподавателем							СР	Формируемые результаты обучения	
			Всего	Л	Се	КоР	Заче	Кон	Экзамен			
Концептуальные характеристики кредитного рынка. Базовые сегменты кредитного рынка и его участники.												
1.	Концептуальные характеристики кредитного рынка. Базовые сегменты кредитного рынка и его участники.	13	3	3							10	ПК-6-31, ПК-6-У1, ПК-6-В1
Классификация кредита по различным признакам.												
2.	Классификация кредита по различным признакам.	13	3	2	1						10	ПК-6-31, ПК-6-У1, ПК-6-В1
Понятие и классификация рисков. Характеристика кредитных рисков и модели их оценки.												
3.	Понятие и классификация рисков. Характеристика кредитных рисков и модели их оценки.	13	3	2	1						10	ПК-6-32, ПК-6-У2, ПК-6-В2
Понятие кредитной политики коммерческого банка.												
4.	Понятие кредитной политики коммерческого банка.	13	3	2	1						10	ПК-6-32, ПК-6-У2, ПК-6-В2
Понятие и виды кредитного рейтинга, используемого на кредитном рынке.												
5.	Понятие и виды кредитного рейтинга, используемого на кредитном рынке.	13	3	2	1						10	ПК-6-33, ПК-6-У3, ПК-6-В3
Современные тенденции международных рынков капитала. Факторы макроэкономической стабилизации на кредитном рынке в современных условиях.												
6.	Современные тенденции международных рынков	11	3	3							8	ПК-6-34, ПК-6-У4, ПК-6-В4

	капитала. Факторы макроэкономической стабилизации на кредитном рынке в современных условиях.										
Промежуточная аттестация (зачет)											
7.	Промежуточная аттестация (зачет)	2	2			1,7	0,3				

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ)

Тема 1. Концептуальные характеристики кредитного рынка. Базовые сегменты кредитного рынка и его участники.

Характеристика теорий кредита. Факторы, влияющие на спрос, предложение и процентную ставку на кредитном рынке. Коммерческий банк и специфика банковских операций. Показатели денежно-кредитной политики, как регулятор кредитного рынка. Характеристика структуры кредитного рынка. Понятие и виды основных участников кредитного рынка.

Тема 2. Классификация кредита по различным признакам.

Понятие кредита. Его функции и принципы. Характеристика видов кредитов, используемых в банковской практике. Сравнительная характеристика основных форм банковского кредитования.

Тема 3. Понятие и классификация рисков. Характеристика кредитных рисков и модели их оценки.

Банковские риски их классификация в соответствии с Базельскими принципами эффективного банковского надзора. Внешние риски: финансовые риски, функциональные риски и т.д. Внутренние риски: кредитный риск, процентный риск, риск ликвидности. Понятие кредитного риска. Характеристика рисков, связанных с кредитным риском. Виды моделей, используемых для анализа кредитного риска. Наиболее приемлемые методы анализа, используемые российскими банками.

Тема 4. Понятие кредитной политики коммерческого банка.

Рассматривается понятие и структура кредитной политики коммерческого банка. Дается оценка подходам к ее формированию. Выделена роль кредитной политики в снижении рисков, связанных с кредитованием.

Тема 5. Понятие и виды кредитного рейтинга, используемого на кредитном рынке.

Определен порядок установления шкалы рейтинга в рейтинговых агентствах Moody's, Standard&Poor's, Fitch. Оценка установления рейтинга в России.

Тема 6. Современные тенденции международных рынков капитала. Факторы макроэкономической стабилизации на кредитном рынке в современных условиях.

Определены понятия глобализации, интеграции, финансовых инноваций. Рассмотрено взаимодействие данных понятий с российским кредитным рынком.

Рассмотрены основные кризисы 90-х годов и дана оценка причинам их возникновения, а также определена роль данных кризисов в развитии и совершенствовании работы кредитного рынка на международном и российском уровнях.

Тема 7. Промежуточная аттестация (зачет).

1. Современное представление о сущности, формах и функциях кредита. 2. Роль и границы кредита. Законы кредита. 3. Необходимые условия кредитной сделки. Активные и пассивные кредитные операции. 4. Коммерческий кредит, его формы, субъекты и объекты. Денежный коммерческий кредит и сфера его применения. 5. Вексель как кредитный инструмент. 6. Взаимосвязь вексельного коммерческого и банковского кредита. 7. Государственные займы. Бюджетные кредиты. Развитие форм бюджетного кредитования в РФ. 8. Способы обеспечения кредитных обязательств. Проблема повышения ликвидности и надежности обеспечения. 9. Страхование кредитных рисков в РФ. 10. Место кредитного рынка в рыночной системе и его границы. Базовые сегменты кредитного рынка. 11. Вкладчики как кредиторы банков. Проблема защиты интересов вкладчиков в банковской деятельности. 12. Макроэкономическая модель кредитного рынка. Роль банков в формировании денежного предложения. 13. Ценообразование на кредитном рынке. 14. Информационная инфраструктура кредитного рынка. Банковские рейтинги. Специализированные базы данных. 15. Становление и развитие кредитного рынка России. Современное состояние кредитного рынка РФ. 16. Кредит как источник финансирования текущей деятельности предприятий. Альтернативные формы краткосрочного кредитования. 17. Кредит как источник финансирования капитальных вложений. Альтернативные формы долгосрочных заимствований. 18. Кредитная политика предприятия. Риск заемщика и пути его снижения. 19. Управление задолженностью. Способы реструктуризации задолженности. 20. Проблема развитие вторичного кредитного рынка и рынка обеспечения в РФ. 21. Международный кредит и его роль в экономике. 22. Международные кредитно-финансовые организации. 23. Россия как кредитор и заемщик на международных рынках. 24. Тенденции развития международных кредитных рынков. 25. Перспективы развития европейского кредитного рынка в связи с переходом к единой валюте. 26. Лизинг как инструмент финансового менеджмента на предприятии. 27. Политика управления кредиторской задолженностью компании. 28. Складские свидетельства как гибкая форма залога и возможности их использования. 29. Способы банковского кредитования инвестиционных проектов, применяемые в российской практике. 30. Способы получения информации о корпоративном заемщике, применяемые в практике коммерческих банков. 31. Управление риском заимствований организации. 32. Виды кредитов и условия кредитования. 33. Расчет текущей стоимости и будущей стоимости финансового актива. 34. Расчет доходности по финансовым операциям. 35. Виды банковских кредитов. 36. Условия получения кредита. 37. Ипотечные кредиты и спрос на него. 38. Фирменный кредит и его разновидности. 39. Банковский кредит и его разновидности. 40. Виды международного кредитования экспорта и импорта.

Планы семинарских занятий

очно-заочная форма обучения

Тема 2. Классификация кредита по различным признакам.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

1. Классификационные признаки кредитов. 2. Характерные особенности банковского кредитования. 3. Государственный кредит и его сущность. 4. Характеристика синдицированного кредитования. 5. Сравнительная характеристика факторинга и форфейтинга.

Тема 3. Понятие и классификация рисков. Характеристика кредитных рисков и модели их оценки.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

1. Понятие и виды рисков деятельности коммерческого банка. 2. Понятие внешних рисков. 3. Понятие внутренних рисков. 4. Кредитный риск и его характеристика. 5. Другие виды рисков, связанные с кредитным. 6. Методы оценки потерь по кредитным операциям. 7. Методы оценки неожиданных потерь. 8. Методы оценки рисков кредитного портфеля.

Тема 4. Понятие кредитной политики коммерческого банка.

Время - 1 час.

Основные вопросы:

1. Понятие кредитного портфеля коммерческого банка. 2. Основные этапы выдачи кредита коммерческим банком. 3. Принципы формирования кредитного портфеля коммерческого банка.

Тема 5. Понятие и виды кредитного рейтинга, используемого на кредитном рынке. .

Время - 1 час.

Основные вопросы:

1. Виды рейтинговых агентств. 2. Шкала рейтинга агентства Moody's. 3. Шкала рейтинга агентства Standard&Poor's. 4. Особенности формирования рейтингов в России.

6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1.1. Основные категории учебной дисциплины для самостоятельного изучения: Авторизация — разрешение на доступ к ресурсам или службам, процесс, в результате которого эмитент карты дает разрешение на совершение транзакции. Этот процесс подтверждает, что указанная сумма не превышает остаток средств на кредитной карте и резервирует указанную сумму кредита. Банковский перевод — перевод денежных средств на счет получателя (организации или физического лица). Может осуществляться как с открытием счета в Банке — отправителе, так и без открытия счета. Банковская карта — пластиковая карта международных платежных систем VISA Int., Eurocard/MasterCardInt. Существуют Дебетовые карты и Кредитные карты. Банковская комиссия — Суммы, взимаемых банком с клиента, как правило, за совершение определенных операций, например оплату чека или получения наличности через банкомат. Банковский депозит — Сумма денег, помещенная клиентом для хранения в банк. По депозитному вкладу могут начисляться и не начисляться проценты; он может быть, по договору между сторонами, срочным или до востребования. Банкомат (АТМ) — Один из видов электронных терминальных устройств, соединенных с банковским компьютером, предназначенный для получения клиентом наличных денег со своего счета в банке, наведения справок по счету, выполнения других банковских операций, круг которых зависит от технических возможностей банкомата и программы его работы, заложенной в компьютер. Вклад «до востребования» — Средства (сбережения), вносимые в банки или другие кредитные организации без указания срока хранения. Вклады до востребования могут быть изъяты в любое время по первому требованию вкладчика. Они используются для текущих расходов. По ним начисляется относительно низкий процент. В отдельных случаях процент не начисляется вообще. Вклады до востребования принимаются как на имя определенного лица, так и на предъявителя. Выгодоприобретатель — лицо

(юридическое или физическое) к выгоде которого действует клиент, в частности на основании агентского договора, договоров поручения, комиссии и доверительного управления, при проведении банковских операций и иных сделок. Выписки по счету — информация о состоянии счетов клиента, предоставляемая ему как на регулярной основе, так и по запросу. Гарантия обеспечения по кредиту — Обязательство гаранта выплатить определенную сумму при наступлении гарантийного случая (например невозврате кредита). Гарант — Поручитель: юридическое или физическое лицо, дающее в чем либо гарантию. Государственная программа страхования вкладов — Государственная программа страхования вкладов, гарантирующая вкладчику обязательный возврат вклада, сумма которого не превышает 100 тыс. рублей. Денежные переводы — системы перевода денежных средств. Включают в себя переводы посредством систем международных денежных переводов и банковских переводов с открытием и без открытия счета. Депозитарий — подразделение Банка, основами которого являются услуги по учету и удостоверению прав на ценные бумаги, открытие и ведение счета депо Депонента, осуществление операций по счету депо Депонента и т.д. Депозит — сумма денег, внесенная на счет в организации, например в банке, с целью ее сохранения или получения процентов, или сумма денег, передаваемая брокеру, дилеру и т. д. в качестве обеспечения покрытия каких-либо возможных коммерческих убытков. Депозитный счет — Счет в банке, средства на котором не могут быть использованы для оплаты чеков. Процент, выплачиваемый по депозитным счетам, зависит от текущей ставки процента и срока заблаговременного уведомления банка о намерении изъять деньги, однако он всегда выше процента, выплачиваемого по текущему счету. Налог на проценты по депозитным счетам обычно уплачивается у источника дохода, однако, иностранные и институциональные клиенты могут получать брутто-проценты. Депозитный сертификат — Письменное свидетельство банка-эмитента о вкладе денежных средств, удостоверяющее право вкладчика (бенефициара) или его правопреемника на получение по истечении установленного срока суммы депозита (вклада) и процентов по нему. Дебетовая карта — персонифицированный платежный инструмент международных платежных систем VISA Int., Eurocard/MasterCardInt., предоставляющий держателю возможность безналичной оплаты товаров и услуг, а также получения наличных средств в отделениях банков, банкоматах и пунктах выдачи валюты. Дисконтная программа — совместная программа Банка и компаний-партнеров по которой держателям карт международных платежных систем VISA Int., Eurocard/MasterCardInt., эмитированных Пробизнесбанком, предоставляется возможность оплачивать товары и услуги со значительной скидкой. Дистанционное обслуживание — обслуживание Клиента без необходимости посещения последним офисов Банка. Осуществляется посредством Операторов Центра телефонного обслуживания и Интернет-банкинга. Дополнительная карта — международная пластиковая карта, выданная дополнительно к основной карте. Позволяет пользоваться средствами, размещенными на счете, для получения наличных и оплаты товаров и услуг. Карта может быть оформлена как на владельца счета, так и на членов его семьи. Дорожный чек — Платежный документ, применяемый, как правило, в международных расчетах. Представляет собой приказ одного банка другому выплатить обозначенную в чеке сумму денег владельцу чека по образцу его подписи, заполняемому на чеке в момент его продажи. Сфера применения дорожных определяется соглашениями между банками или другими финансовыми учреждениями, туристическими фирмами. Выпускаются в национальной или иностранной валюте, имеют различное достоинство. Досрочное погашение кредита — предоставляемая Клиенту Банком возможность досрочного возврата заемных денежных средств. Заемщик — получатель кредита, займа, принимающий на себя обязательство, гарантирующее возвращение полученных средств, оплату предоставленного кредита, срочность возврата. Инкассо — банковская операция, посредством которой банк по поручению своего клиента получает на основании расчетных документов причитающиеся ему денежные средства от предприятий за

отгруженные в их адрес товары и оказанные услуги и зачисляет эти средства на его счет в банке. Интернет-банкинг — см. Электронный банк Ипотека — Особый вид залога недвижимого имущества, главным образом земли и строений, с целью получения кредита; служит обеспечением выданной ссуды. Капитализация процентов — расчет процентов производимый таким образом, когда проценты по вкладу начисляются за определенный период не только на вклад, но и на ранее начисленные проценты. Карточный счёт — счет Клиента, предназначенный для учета операций по пластиковой карте Клиента. Коммунальные платежи — платежи, осуществляемые физическими лицами в адрес юридических лиц за предоставляемые услуги. Комиссия — договор, по которому комиссионер обязуется по поручению комитента за вознаграждение заключить сделку от своего имени, но в интересах и за счет комитента; плата за совершение такой сделки. Конверсия — изменение ассортимента, переход на выпуск новой продукции; конверсия государственных займов — это обмен прежних облигаций на новые, осуществляемый центральным банком. Кредит — 1. Сумма денег, на которую коммерсант позволяет своему клиенту приобрести товар, не требуя немедленной оплаты. 2. Запись (проводка), производимая в правой части счета при системе бухгалтерского учета с двойной записью и отражающая приход актива. Кредитор — юридическое или физическое лицо — сторона кредитного договора, предоставляющая другой стороне (заемщику, дебитору) денежные средства (кредит) на условиях возвратности и платности. Кредитная заявка — Комплект документов, поданных Клиентом для рассмотрения вопроса о предоставлении Клиенту кредита. Кредитная карта — банковская пластиковая карта, получение которой дает возможность пользоваться кредитом в банке. Получать деньги в кредит по такой карте можно при оплате кредитной картой товаров или услуг, а также при снятии наличных средств в банкомате. Кредитная линия — юридически оформленное обязательство банка перед заемщиком предоставлять ему в течение определенного периода кредиты (открыть кредитную линию) в пределах согласованного лимита. Кредитоспособность — Наличие у заемщика предпосылок, возможностей получить кредит и возратить его в срок. Определяется экономическим положением компании, ее надежностью, наличием ликвидных активов, возможностью мобилизации финансовых ресурсов. Понятие «кредитоспособность» относят чаще всего к предприятиям, организациям, фирмам, компаниям, которые претендуют на получение банковского кредита и берут на себя обязательство соблюдения условий договора о кредитовании. Принимая решение о предоставлении кредита заемщикам, коммерческие банки обращают прежде всего внимание на их кредитоспособность, для чего анализируют отчетные балансы предприятий, исследуют показатели, характеризующие финансовое положение, хозяйственную деятельность. Лимит овердрафта — Установленный Банком предельный размер кредитной задолженности, разрешенной Клиенту для совершения расходных операций по счету. Накопительная программа кредитования — Программа, позволяющая Клиенту в случае, отсутствия достаточного количества денежных средств, необходимых для первоначального взноса за автомобиль, накопить на депозитном счете в Банке недостающую сумму. Обеспечение кредита — Форма обеспечения, особенно неличностная форма обеспечения, такая, как полисы страхования жизни или акции, предоставляемые в обеспечение банковской ссуды. В некотором смысле такие неличностные обеспечения относятся к разряду вторичного обеспечения кредита, в отличие от первичного обеспечения, например гарантии. Овердрафт — кредитование Банком расчетного/текущего счета Клиента (при отсутствии или недостаточности на нем денежных средств) для оперативной оплаты платежных документов клиента. Кредитование счета клиента производится в пределах установленного лимита. Погашение кредита происходит при появлении свободного остатка средств на счете Клиента. ПИН-код — Персональный идентификационный номер Клиента, используемый для идентификации Клиента при совершении им операций по пластиковой карте. ПИН-код должен быть известен только Клиенту. Для исключения доступа к ПИН-коду сотрудников

Банка или процессингового центра он распечатывается, доставляется в Банк и выдается Клиенту в закрытом ПИН-конверте. Платежное поручение — расчетный документ, содержащий письменное поручение плательщика банку о перечислении (переводе) с его счета определенной суммы на счет получателя в том же или другом банке. Применяются при расчетах за товарно-материальные ценности, выполненные работы и услуги, а также при осуществлении платежей нетоварного характера. В ПЛАТЕЖНОМ ПОРУЧЕНИИ указываются: наименование плательщика и получателя, номера их счетов в банке, за что и по какому документу производится оплата, сумма платежа. ПЛАТЕЖНЫЕ ПОРУЧЕНИЯ должны быть предъявлены в банк не позднее 10 дней, не считая дня выписки. ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ принимается к исполнению банками только при наличии средств на счете, если иное не установлено договором между банком и его клиентом. Получатель платежа — Физическое или юридическое лицо, в пользу которого производится платеж. При платеже чеком получателем является физическое или юридическое лицо, в пользу которого выписывается чек. Поручительство — договор с односторонними обязательствами, посредством которого поручитель берет обязательство перед кредитором оплатить при необходимости задолженность заемщика. Потребительский кредит — форма кредита, при которой заемщиком являются физические лица, а кредиторами — кредитные организации, предприятия и организации. Служит средством удовлетворения потребительских нужд населения. Постоянное платежное поручение — платежное поручение Клиента, исполняемое Банком на регулярной основе в указанные клиентом сроки. Предопределенный платеж — платеж по предварительно предоставленным реквизитам. Пролонгация — продление срока действия документа, вклада и т.д. Процентная ставка — сумма, взимаемая за предоставление займа, которая обычно выражается определенным процентом от объемов кредита. Кроме того, это выплаты, которые делает банк, строительное общество и т.д. владельцу вложенных в них денег, также выражаемые как определенный процент от вложенной суммы (см. процентная ставка в годовом исчислении). Специальный карточный счет — см. Карточный счет. Срочный вклад — Денежные средства юридических и физических лиц, помещенные на хранение на заранее определенный срок, но, как правило, не менее 1 мес. Значительный прирост срочных вкладов не слишком способствует увеличению доходности операций банка, но повышает уровень ликвидности его баланса. Тарифный план — Это комплексное предложение, предусматривающее централизованный подход к управлению всеми операциями. Все банковские услуги, которыми Вы раньше пользовались по отдельности, теперь являются частью одного продукта и предоставляются Вам на более выгодных и удобных условиях. Вы можете выбрать тарифный план, который больше всего отвечает Вашим потребностям, и не будете платить за услуги, которые Вам не нужны. Текущий счет — индивидуальный банковский счет клиента, допускающий наличное и безналичное пополнение денежными средствами, а также проведение клиентом различных банковских операций, таких как перевод денег, оплата товаров и услуг, валютно-обменные операции, снятие наличных средств и т. д. Транзакция — обмен деловой информацией, относящейся к соглашению или сделке. Чек — Заранее отпечатанная форма, на которой даются распоряжения организации, в которой открыт счет, выплатить указанную сумму денег указанному получателю платежа. Это наиболее распространенная форма погашения долгов всех видов. На кроссированном чеке две параллельных черты на лицевой стороне чека указывают на то, что платеж должен быть переведен на банковский счет получателя, а не выплачиваться наличными при предъявлении чека. Специальное кроссирование может использоваться в целях ограничения дальнейших передач чека, например путем указания наименования банка получателя платежа. Открытым чеком называется обычный некроссированный чек, который может быть оплачен наличными в банке лица, выписавшего чек. Ордерный чек — это чек, деньги по которому могут быть выплачены определенному лицу «или по его приказу», что дает возможность получателю платежа либо депонировать их на счете, либо

сделать передаточную надпись в пользу третьего лица, т.е. передать ему права на этот чек путем надписи на оборотной стороне чека. В бланковом чеке сумма платежа не указывается; такие чеки часто выписываются в тех случаях, когда точная сумма долга неизвестна и получатель платежа должен сам внести ее в чек. Фонд — Резерв денег или инвестиций, образованный в определенных целях, например, как источник выплаты пенсий (пенсионный фонд) или для продажи отдельными партиями. ЦТО — Центр телефонного обслуживания, позволяющий осуществлять дистанционное обслуживание Клиентов. Штрафные санкции — санкции, применяемые Банком к клиенту в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения последним Договорных обязательств. Эквайринг — деятельность кредитной организации по расчетам с предприятиями торговли по операциям, совершаемым с использованием банковских карт, и по выдаче наличных денежных средств держателям банковских карт, не являющимся клиентами данной организации. Электронный банк — система дистанционного банковского обслуживания Клиента посредством использования телекоммуникационных каналов и средств Интернет. Электронная система платежей — Перевод денег с одного банковского счета на другой с помощью компьютера и телекоммуникационных линий. В настоящее время банки обычно при переводе денег с одного счета на другой используют компьютеры; еще одной разновидностью электронной системы платежей является система банковских услуг по телефону позволяющая клиентам, не выходя из дома, совершать банковские операции. Эмиссия — Выпуск в обращение денежных знаков во всех формах; ведет к увеличению денежной массы в обороте. Основные формы эмиссии: эмиссия кредитных денег — банкнот; депозитно-чековая эмиссия; эмиссия ценных бумаг; Любой вид ценных бумаг компании или процесс выпуска в обращение таких бумаг.

6.1.2. Задания для повторения и углубления приобретаемых знаний.

№	Код результата обучения	Задания
1.	ПК-6-31	1. Показатели денежно-кредитной политики, как регулятор кредитного рынка.
2.	ПК-6-31	2. Сравнительная характеристика основных форм банковского кредитования.
3.	ПК-6-32	3. Виды моделей, используемых для анализа кредитного риска.
4.	ПК-6-32	4. Оценка подходов формирования кредитной политики коммерческого банка.
5.	ПК-6-33	5. Понятие и виды основных участников кредитного рынка.
6.	ПК-6-33	6. Банковские риски их классификация в соответствии с Базельскими принципами эффективного банковского надзора.
7.	ПК-6-34	7. Основные рейтинги, устанавливаемые в России.
8.	ПК-6-34	8. Роль кредитной политики в снижении рисков, связанных с кредитованием.

6.2. Задания, направленные на формирование профессиональных умений

№	Код результата обучения	Задания
---	-------------------------	---------

9.	ПК-6-У1	9. Рассчитать в соответствии методикой модели Д. Дюрана является ли заемщик платежеспособным или нет, если известны следующие данные: 1. Возраст –34 года; 2. Пол – мужской; 3. Срок проживания – в данной местности проживает 11 лет; 4. Профессия – банковский клерк; 5. Работа – в банке; 6. Занятость – на данном предприятии работает 5 лет; Финансовые показатели: имеет банковский счет, собственный дом, полис по страхованию
10.	ПК-6-У1	10. Кредит в сумме 1,7 млн. рублей выдан на 3 года. Реальная доходность должна составлять 9% годовых (сложные проценты). Расчетный уровень инфляции - 14% в год. Определите ставку процентов при выдаче кредита, а также наращенную сумму долга.
11.	ПК-6-У2	11. По имеющимся данным рассчитать банковскую маржу. Курс покупки коммерческим банком евро – 35,35 руб; курс продажи – 36,15 руб. Курс покупки коммерческим банком доллара – 24,8 руб; курс продажи – 25,15 руб.
12.	ПК-6-У2	12. Фирма в погашение задолженности банку за предоставленный под 16% годовых кредит (простые проценты), полученный 01.01 текущего года, должна произвести три платежа: 150 000 рублей, 180 000 рублей и 210 000 рублей в сроки 15.03, 25.05 и 10.07. Фирма предложила банку объединить все платежи в один и погасить его 25.04. Определите величину консолидированного платежа.
13.	ПК-6-У3	13. Определить, какую сумму процентов должен выплатить клиент банку, если условия кредита следующие: сумма кредита – 60000 руб., срок – 12 месяцев, ставка – 20% годовых; основной долг погашается ежемесячно равными суммами; проценты начисляются ежемесячно на остаток суммы основного долга и так же выплачиваются ежемесячно. Английский экспортер получает платеж в сумме 150000EUR. По какому курсу он обменяет евро на фунты, если курсы этих валют к доллару будут такими: GBP/USD = 1,7815, EUR/USD = 1,2546. Какую сумму в фунтах экспортер получит в результате продажи 150000EUR?
14.	ПК-6-У3	14. Каков будет процент реального дохода, если кредитор хотел получить реальный доход 9 6%, предполагал, что уровень инфляции составит 8%. Реальный же уровень инфляции составил 10%?
15.	ПК-6-У4	15. Фирма имеет ряд финансовых обязательств перед одним кредитором – 1,7 млн. рублей, 2,1 млн. рублей и 2,4 млн. рублей, которые должна погасить через 150, 200 и 300 дней после 01.01 текущего года. По согласованию сторон решено заменить их одним платежом, равным 6,8 млн.рублей, с продлением срока оплаты, используя процентную ставку 14% годовых (простые проценты). Определите срок уплаты консолидированного платежа.
16.	ПК-6-У4	16. Для осуществления торговых операций резиденты покупают иностранную валюту в размере 7 млн. евро. Сделайте соответствующие проводки в платежном балансе, млн. долларов.

6.3. Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений.

№	Код результата обучения	Задания
17.	ПК-6-В1	17. Заемщик получает от кредитора заем в размере 1 млн. руб. под 3 % годовых, при этом инфляция составляет 2 %. Определите доход кредитора за год.
18.	ПК-6-В1	18. Проведите оценку кредитоспособности и определите класс профессионального риска потенциального заемщика по методике Сбербанка России. Для определения кредитоспособности Заемщика проведите количественный (оценку финансового состояния) и качественный анализ рисков. Обоснуйте, что целью проведения анализа рисков является определение возможности, размера и условий предоставления кредита.
19.	ПК-6-В2	19. Возьмите финансовую отчетность (баланс и отчет о прибылях и убытках) малого (среднего) предприятия. Проведите анализ финансово-хозяйственной деятельности. Оцените полученные результаты. На основе полученных данных придумайте, с помощью какого вида кредита (кредитного ресурса) можно получить финансовые средства на развитие бизнеса и/или пополнение оборотных средств и т.д.
20.	ПК-6-В2	20. Фирма получила кредит на сумму 850 тыс. руб. под 12% годовых (простые проценты). Кредит должен быть погашен двумя платежами: первый – 500 тыс. руб. с процентами через 90 дней, второй – 350 тыс. руб. с процентами через 120 дней. Впоследствии фирма договорилась с кредитором об объединении платежей в один со сроком погашения через 150 дней. Необходимо определить размер консолидированного платежа ($K = 360$ дней).
21.	ПК-6-В3	21. АО «Вымпел» заняло у банка «Сатурн» 300 000 долл. США на 3 месяца под 90 % годовых. Проценты выплачиваются вперед. Какую сумму получит АО «Вымпел»?
22.	ПК-6-В3	22. Проведите анализ дебиторской и кредиторской задолженности примере конкретной организации на основании данных бухгалтерской отчетности. Обоснуйте полученные результаты.
23.	ПК-6-В4	23. В результате инвестирования средств в размере 2,25 млн. руб. (получение кредита) предполагается получение прибыли в размере 450 тыс. руб. Ставка налога на прибыль составляет 20 %, ставка по банковским кредитам в течение периода инвестиций равна 15 %. Прибылен ли данный бизнес?
24.	ПК-6-В4	24. ООО «Заря» решило взять кредит на сумму 10 тыс. руб. на 6 месяцев. Банк «Альфа» предлагает кредит с ежемесячным погашением равными долями при ставке 60 % годовых. Банк «Омега» предлагает такой же кредит, но с разовым погашением по окончании срока кредита, ставка за пользование кредитом 55 % годовых. Определить, какой кредит обойдется ООО «Заря» дороже?

7. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

7.1. Средства оценивания в ходе текущего контроля:

Средства оценивания в ходе текущего контроля:

- письменные краткие опросы в ходе аудиторных занятий на знание категорий учебной дисциплины, указанных в п. 6.1.;
- задания и упражнения, рекомендованные для самостоятельной работы;
- задания и упражнения в ходе семинарских занятий.

7.2. ФОС для текущего контроля:

№	Код результата обучения	Задания
1.	ПК-6-31	Письменный опрос по темам 1,2
2.	ПК-6-31	Задания для самостоятельной работы 1,2
3.	ПК-6-32	Письменный опрос по темам 3,4
4.	ПК-6-32	Задания для самостоятельной работы 3,4
5.	ПК-6-33	Письменный опрос по темам 5
6.	ПК-6-33	Задания для самостоятельной работы 5,6
7.	ПК-6-34	Письменный опрос по темам 6
8.	ПК-6-34	Задания для самостоятельной работы 7,8
9.	ПК-6-У1	Задания для самостоятельной работы 9
10.	ПК-6-У1	Задания для самостоятельной работы 10
11.	ПК-6-У2	Задания для самостоятельной работы 11
12.	ПК-6-У2	Задания для самостоятельной работы 12
13.	ПК-6-У3	Задания для самостоятельной работы 13
14.	ПК-6-У3	Задания для самостоятельной работы 14
15.	ПК-6-У4	Задания для самостоятельной работы 15
16.	ПК-6-У4	Задания для самостоятельной работы 16
17.	ПК-6-В1	Задания для самостоятельной работы 17,18
18.	ПК-6-В1	Выполнение заданий и упражнений по темам 1,2
19.	ПК-6-В2	Задания для самостоятельной работы 19,20
20.	ПК-6-В2	Выполнение заданий и упражнений по темам 3,4
21.	ПК-6-В3	Задания для самостоятельной работы 21,22
22.	ПК-6-В3	Выполнение заданий и упражнений по темам 5
23.	ПК-6-В4	Задания для самостоятельной работы 23,24
24.	ПК-6-В4	Выполнение заданий и упражнений по темам 6

7.3 ФОС для промежуточной аттестации:

Задания для оценки знаний

№	Код результата обучения	Задания
1.	ПК-6-31	Вопросы к экзамену: 1-9

2.	ПК-6-31	1. Современное представление о сущности, формах и функциях кредита. 2. Роль и границы кредита. Законы кредита. 3. Необходимые условия кредитной сделки. Активные и пассивные кредитные операции. 4. Коммерческий кредит, его формы, субъекты и объекты. Денежный коммерческий кредит и сфера его применения. 5. Вексель как кредитный инструмент. 6. Взаимосвязь вексельного коммерческого и банковского кредита. 7. Государственные займы. Бюджетные кредиты. Развитие форм бюджетного кредитования в РФ. 8. Способы обеспечения кредитных обязательств. Проблема повышения ликвидности и надежности обеспечения. 9. Страхование кредитных рисков в РФ.
3.	ПК-6-32	Вопросы к экзамену: 10-15
4.	ПК-6-32	10. Место кредитного рынка в рыночной системе и его границы. Базовые сегменты кредитного рынка. 11. Вкладчики как кредиторы банков. Проблема защиты интересов вкладчиков в банковской деятельности. 12. Макроэкономическая модель кредитного рынка. Роль банков в формировании денежного предложения. 13. Ценообразование на кредитном рынке. 14. Информационная инфраструктура кредитного рынка. Банковские рейтинги. Специализированные базы данных. 15. Становление и развитие кредитного рынка России. Современное состояние кредитного рынка РФ.
5.	ПК-6-33	Вопросы к экзамену: 16-30
6.	ПК-6-33	16. Кредит как источник финансирования текущей деятельности предприятий. Альтернативные формы краткосрочного кредитования. 17. Кредит как источник финансирования капитальных вложений. Альтернативные формы долгосрочных заимствований. 18. Кредитная политика предприятия. Риск заемщика и пути его снижения. 19. Управление задолженностью. Способы реструктуризации задолженности. 20. Проблема развития вторичного кредитного рынка и рынка обеспечения в РФ. 21. Международный кредит и его роль в экономике. 22. Международные кредитно-финансовые организации. 23. Россия как кредитор и заемщик на международных рынках. 24. Тенденции развития международных кредитных рынков. 25. Перспективы развития европейского кредитного рынка в связи с переходом к единой валюте. 26. Лизинг как инструмент финансового менеджмента на предприятии. 27. Политика управления кредиторской задолженностью компании. 28. Складские свидетельства как гибкая форма залога и возможности их использования. 29. Способы банковского кредитования инвестиционных проектов, применяемые в российской практике. 30. Способы получения информации о корпоративном заемщике, применяемые в практике коммерческих банков.
7.	ПК-6-34	Вопросы к экзамену: 31-40
8.	ПК-6-34	31. Управление риском заимствований организации. 32. Виды кредитов и условия кредитования. 33. Расчет текущей стоимости и будущей стоимости финансового актива. 34. Расчет доходности по финансовым операциям. 35. Виды банковских кредитов. 36. Условия получения кредита. 37. Ипотечные кредиты и спрос на него. 38.

		Фирменный кредит и его разновидности. 39. Банковский кредит и его разновидности. 40. Виды международного кредитования экспорта и импорта.
--	--	---

Задания для оценки умений

№	Код результата обучения	Задания
1.	ПК-6-У1	Задания для самостоятельной работы 9
2.	ПК-6-У1	Задания для самостоятельной работы 10
3.	ПК-6-У2	Задания для самостоятельной работы 11
4.	ПК-6-У2	Задания для самостоятельной работы 12
5.	ПК-6-У3	Задания для самостоятельной работы 13
6.	ПК-6-У3	Задания для самостоятельной работы 14
7.	ПК-6-У4	Задания для самостоятельной работы 15
8.	ПК-6-У4	Задания для самостоятельной работы 16

Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений

№	Код результата обучения	Задания
1.	ПК-6-В1	Задания для самостоятельной работы 17
2.	ПК-6-В1	Задания для самостоятельной работы 18
3.	ПК-6-В2	Задания для самостоятельной работы 19
4.	ПК-6-В2	Задания для самостоятельной работы 20
5.	ПК-6-В3	Задания для самостоятельной работы 21
6.	ПК-6-В3	Задания для самостоятельной работы 22
7.	ПК-6-В4	Задания для самостоятельной работы 23
8.	ПК-6-В4	Задания для самостоятельной работы 24

8. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

8.1. Основная литература:

1. Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки : учебник для вузов / Г. А. Аболихина [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 424 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14503-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/536433>
2. Бризицкая, А. В. Международные валютно-кредитные отношения : учебное пособие для вузов / А. В. Бризицкая. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 213 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15808-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/538591>

8.2.Дополнительная литература:

1. Гусева, И. А. Финансовые рынки и институты : учебник и практикум для вузов / И. А. Гусева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 344 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16872-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/536731>
2. Деньги, кредит, банки. Финансовые рынки : учебник для вузов / С. Ю. Янова [и др.] ; под редакцией С. Ю. Яновой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 591 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16459-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/544920>
3. Ермоленко О.М. Денежно-кредитная политика государства [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов-бакалавров, обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / О.М. Ермоленко, А.А. Мокропуло, Т.Л. Оганесян. — Электрон. текстовые данные. — Краснодар, Саратов: Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2017. — 113 с. — 978-5-93926-295-8. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/66846.html>

9. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЛЕКТОВ ЛИЦЕНЗИОННОГО И СВОБОДНО РАСПРОСТРАНЯЕМОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМОГО ПРИ ИЗУЧЕНИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

При изучении учебной дисциплины (в том числе в интерактивной форме) предполагается применение современных информационных технологий. Комплект программного обеспечения для их использования включает в себя: операционная система MicrosoftWindows 7 Pro, офисный пакет программ MicrosoftOfficeProfessionalPlus 2010, офисный пакет программ MicrosoftOfficeProfessionalPlus 2007, антивирусная программа Dr. WebDesktopSecuritySuite, архиватор 7-zip, аудиопроигрыватель AIMP, просмотр изображений FastStoneImageViewer, ПО для чтения файлов формата PDF AdobeAcrobatReader, ПО для сканирования документов NAPS2, ПО для записи видео и проведения видеотрансляций OBS Studio, ПО для удалённого администрирования Aspia, электронно-библиотечная система IPRBooks, электронно-библиотечная система Юрайт, версия 1С для использования типовых конфигураций в учебных целях: 1С: Предприятие 8. Комплект для обучения в высших и средних учебных заведениях, правовой справочник Гарант Аэро, онлайн-версия КонсультантПлюс: Студент

10. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1. ЭБС IPRbooks (АйПиАрбукс) <http://www.iprbookshop.ru>
2. Образовательная платформа ЮРАЙТ <https://urait.ru>
3. Российская государственная публичная библиотека <http://elibrary.rsl.ru/>
4. Информационно-правовой портал «Гарант» www.garant.ru
5. Информационно-правовой портал «КонсультантПлюс» www.consultant.ru
6. Информационно-правовой портал «Кодекс» www.kodeks.ru

11. ОБУЧЕНИЕ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Изучение данной учебной дисциплины обучающимися с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с [Приказом Министерства образования и науки РФ от 9 ноября 2015 г. № 1309 «Об утверждении Порядка обеспечения условий доступности для инвалидов объектов и предоставляемых услуг в сфере образования, а также оказания им при этом необходимой помощи»](#), «Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащённости образовательного процесса» Министерства образования и науки РФ от 08.04.2014г. № АК-44/05вн, «Положением о порядке обучения студентов – инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья», утвержденным приказом ректора от 6 ноября 2015 года №60/о, «Положением о службе инклюзивного образования и психологической помощи» АНО ВО «Российский новый университет» от 20 мая 2016 года № 187/о.

Предоставление специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится преподавателями с учетом их индивидуальных психофизиологических особенностей и специфики приема передачи учебной информации.

С обучающимися по индивидуальному плану и индивидуальному графику проводятся индивидуальные занятия и консультации.

12. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО - ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

Ауд.312

Специализированная мебель:

- столы студенческие;
- стулья студенческие;
- стол для преподавателя;
- стул для преподавателя;
- доска (меловая);
- маркерная доска (переносная);
- кафедра (настольная).

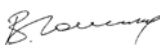
Технические средства обучения:

- проектор;
- ноутбук для преподавателя с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду вуза;

- веб-камера;
- экран;
- колонки;
- микрофон.

Специализированное оборудование:
наглядные пособия (плакаты)

Автор (составитель): В.Н.Галицких



(подпись)